【歐洲 - 中東國際醫材商機研討會】議程

時間	單元	講者	主題簡介
09:00~09:30	Registration		
09:30~09:40	Opening Remarks		
09:40~10:40	Middle East Market Dynamics & Growth Outlook	Yacine HADJIAT	GCC醫療市場趨勢、數位醫療與AI導入、投資焦點、進入門檻與合作要件。
10:40~11:10	Business Development Readiness for GCC Partners	Yacine HADJIAT	經銷商如何評估新合作夥伴：服務能量、價格策略、在地化與關係建立。
11:10~11:40	Ecosystem Resources for UAE & Gulf	Yacine HADJIAT	阿連酋與海灣地區創新生態、資金機制與外商醫材本地化支援計畫。
11:40 – 12:30	Lunch		
12:30~13:30	EU Market Dynamics & Opportunities	Vesper Lee	歐盟醫材市場驅動因素與新投資主題。
13:30~14:00	Business Development Requirements in Europe	Vesper Lee	歐盟經銷商篩選供應商關鍵：產品成熟度、支援系統與跨國合作適配度。
14:00 – 14:30	**Distributor Dialogue** — Partnering in the GCC	Panel:BD of M42	中東經銷商介紹與開放式對談：合作模式、定價期待與挑戰。
14:30 – 14:45	Coffee Break 分享交流		
14:45 – 15:30	Panel Discussion: Connecting EU & Middle East — Bridging Two Gateways	Moderator and Vesper、Dr. Jan	焦點座談：探討EU與GCC市場的共通策略：如何在全球布局中兼顧在地洛帝執行，並串連兩地生態系。
15:30 – 16: 00	**Distributor Dialogue** — Partnering in Europe	Panel: BD of major EU distributor	歐洲經銷商介紹與開放式對談：供應商遴選、產品評估、在地化與售後支援流程。
16:00 – 16:45	Ecosystem Resources in Europe	Guest from Health Campus Limburg & Biovia	歐洲創新聚落與商機資源介紹：區域加速器與EU資金計畫。
16:45 –17:00	Closing Remarks		